

Poduzetnik

mjesečnik za poduzetnike i menadžere



Poduzetnička priča
Marija Marač,
Požega



Poduzetnička priča
Jelka Kujundžić,
Osijek



Intervju
Mladen Kušec,
Zagreb



Intervju
Dino Juriša,
Zagreb



CAETUS
BUSINESS CONSULTING

*Dragi prijatelji i partneri,
iskreno se zahvaljujemo na
uspješnoj suradnji i
oveselimo se budućoj.*

*Neka Vam ovi blagdani
budu ispunjeni mirom,
a 2017. godina obiljem
radosti i zdravlja te
osobnog i poslovnog uspjeha!*

Caetus Business Consulting



Biti Bolji



Be Better



917718461354008 01216

Najveća svjetska organizacija za poslovno umrežavanje - BNI

*Sada se, više nego ikada, poslovni ljudi trebaju umrežavati kako bi ostali u poslu *BNI nudi članovima priliku za razmjenu ideja, kontakata i najvažnije, poslovnih preporuka

Želite li i Vi povećati poslovanje svoje tvrtke za 20%, 30%, 50% ili čak 100%?

To je moguće i mnogi su uspjeli! Neki BNI članovi dobili su čak 50 novih klijenata u prve dvije godine članstva, samo putem preporuka. BNI je organizacija poslovnih i stručnih preporuka koja pruža pozitivno okruženje i strukturirani sustav za razmjenu kvalitetnih poslovnih preporuka.

"Ruka ruku mije"

BNI dopušta da se u jednu grupu učlani samo jedan predstavnik iz svake djelatnosti. Biti član BNI-a znači kao da imate desetke prodavača. Oni rade za Vas jer nose nekoliko primjeraka Vaših posjetnica sa sobom. Ukoliko članovi susretnu nekoga tko bi mogao koristiti Vaše proizvode ili usluge oni će



Adresa sastanaka:

Hypo Centar - Restoran Spoon
Ulica Josipa Maročića 1
10000 Zagreb

četvrtkom od 7 do 8,30 sati

KONTAKT: Dominik Crkvenčić,

BNI Executive Director

Dores Media d.o.o.

Božidara Adžije 24

10430 Samobor

dominik@bni-croatia.com

+385 98221774

mu uručiti Vašu posjetnicu i preporučiti Vas potencijalnoj stranci. Sve se to temelji na dokazanom koncep-

Prednosti

- Povećana izloženost Vaše tvrtke mnogim drugim poslovnim stručnjacima.
- Značajno povećanje poslovanja putem preporuke.
- Naučit ćete kako učinkovito govoriti o svom poslovanju.
- Izoštrit ćete svoje prezentacijske vještine.
- Sudjelovanje u do 52 mrežna sastanka godišnje.
- Pristup BNI Connect-u globalnom internom portalu za umrežavanje, javnom govorništvu i poslovnim vijestima.
- Radionice za povećanje Vaše uspješnosti kao člana.
- Napredne radionice na temu prodaje, prezentacijske vještine.
- Leadership team trening.
- Sudjelovanje u poslovnim sajmovima.
- Sudjelovanje na lokalnim skupovima.
- I još mnogo, mnogo više!

Najbolji networkeri BNI grupe Impuls



- srpanj 2017
- kolovoz 2017
- rujn 2018
- listopad 2018

Predstavljanje članova BNI grupe Impuls i njihovih gostiju



Sastanci se održavaju u ugodnom ambijentu restorana Spoon u Zagrebu, Hypo Centar





Načela na kojima gradimo BNI grupe

- Samo se jedna osoba iz svake djelatnosti može pridružiti jednoj BNI grupi.
- Svi sudionici trebaju predstavljati svoju primarnu djelatnost, a ne honorarni, sezonski i slični posao.
- Sudjelovanje je ključno. Ako ne možete prisustvovati sastanku, možete poslati zamjenu. To se neće računati kao odsutnost.
- Članovi mogu doprinijeti dovođenjem posjetitelja na njihove tjedne BNI sastanke.

tu "Givres Gain" - Tko daje, dobiva! Ako sam ja pomogao Vama, Vi ćete pomoći meni, a mi ćemo, oboje ili obojica, na kraju, imati koristi.

BNI statistika iz 2015. g. pokazuje da su BNI članovi širom svijeta zahvaljujući 9,3 milijuna preporuka koje su uputili, dobili više od 7,7 mlrd. USD neto poslova.

Business Networking International (BNI) osnovao je dr. Ivan R. Misner u siječnju 1985. u SAD-u. Tijekom 30 godina postojanja BNI daje pozitivno, podržavajuće, strukturirano okruženje za razvoj i razmjenu kvalitetnih poslovnih preporuka u više od 68 zemalja, a od sada i u Hrvatskoj. To je okruženje gdje izgrađujete osobne odnose s desecima kvalificiranih profesionalaca iz drugih djelatnosti.

Međusobno pomaganje kroz umrežavanje

Prošle godine članovi BNI-a dali su milijune preporuka koje su generirale milijarde dolara poslovanja jednih za druge. Kao da imate desetke prodavača koji predstavljaju Vašu tvrtku, a za uzvrat Vi predstavljate njihovo poslovanje.

Ali umrežavanje zahtijeva predanost. Najuspješnije grupe BNI-a sastoje se od članova koji se kroz umrežavanje iskreno zalažu za pomaganje. Oni su momčad. Kao član BNI-a Vi ste odgovorni za poštivanje pravila i smjernica organizacije.

Kako se učlaniti?

Prvi korak je pronaći grupu i posjetiti ju kako biste saznali više o nama. To je najlakši način da saznate kako BNI funkcionira. U protivnome se

Još jednom, prednosti članstva su bezbrojne!

1. Povećana izloženost mnogim drugim osobama i tvrtkama koje do sada nisu bile u vašem djelokrugu.
2. Izgradnja čvrstih poslovnih odnosa koji će trajati cijeli život i donijeti Vam nove preporuke.
3. Edukativne radionice i mentorstva.
4. Izgradnja prepoznatljivosti, vjerodostojnosti i na posljetku profitabilnosti za svakog našeg člana.



Tko je Dominik Crkvenčić?

Bio je prvi BNI networker godine u Hrvatskoj. Dominik Crkvenčić, izvršni direktor BNI Zagreb West, diplomirao je na Volvo Trucks Akademiji i stekao znanja i kvalifikacije za uspješno vođenje market company (poput Volvo Trucks-a). Radio je kao voditelj prodaje i marketinga više stranih korporacija i nekih domaćih kompanija na hrvatskom i na nekim stranim tržištima. Posljednjih pet godina u poduzetničkim je vodama te je vlasnik i direktor nekoliko tvrtki koje se bave savjetovanjem i prodajom investicijskih plemenitih kovina, digitalnim oglašavanjem i poslovnim umrežavanjem. Bio je prvi BNI networker godine.

Izuzetno vjeruje u važnost edukacije mladih i aktivni je predavač u projektu "Biti bolji - Be Better", u suradnji s časopisom Poduzetnik. Ključ njegova uspjeha su temeljitost, poštenje, upornost i posvećenost u svakom trenutku.

Ponosni je otac troje djece, blizanki Ree i Ele koje su ove jeseni krenule u prvi razred osnovne škole te sina Jana koji ima 5 mjeseci. Voli skijanje, kamping, rolanje i rafting te u tome uživa s obitelji i prijateljima. U slobodno vrijeme voli putovati.

to može usporediti s poučavanjem šišanja ili vožnje bicikla putem telefona - nije baš učinkovito, zar ne? Na sastanku ćete imati priliku stati pred članove i napraviti reklamu za svoju tvrtku (osim ako je neki član u konkurentskoj djelatnosti, tada jednostavno "promatrate"). Ponesite PUNO posjetnica jer ćete imati priliku podijeliti ih članovima. Nakon sastanka biti ćete obaviješteni o pojedinostima BNI funkcioniranja i moći ćete odmah podnijeti kandidaturu za članstvo. Ako ne možete pronaći grupu koju biste posjetili slobodno nas kontaktirajte.

Ulaganja za članstvo

Naplaćuje se upisnina, godišnja članarina i naknada za prostor u koju je uključen i doručak. Molimo kontaktirajte BNI predstavnika kako bi

ste dobili točnu informaciju. Kada predate kandidaturu za sudjelovanje u BNI-u, Vašu će kandidaturu razmotriti Odbor za članstvo BNI grupe i o statusu obavijestiti Vas prije sljedećeg sastanka.

Svi članovi djeluju u skladu s pravilima BNI članstva.

Što trebate znati:

- Tjedni sastanci traju 90 minuta. Članovi trebaju stići na vrijeme i ostati tijekom cijelog sastanka.
- Samo je jedna osoba iz svake profesionalne djelatnosti prihvaćena u pojedinoj grupi BNI-a.
- Svi sudionici moraju predstavljati svoju primarnu djelatnost.
- Sudjelovanje je ključni čimbenik uspjeha. Ako ne možete prisustvovati sastanku, možete poslati zamjenu.

Dominik Crkvenčić